



ROSENTHAL WINE MERCHANT ANNUNCIA UNA NUOVA PARTNERSHIP CON INCLINE EQUITY

Competenze consolidate e nuove risorse sosterranno il successo e la crescita continua di RWM

come principale importatore americano dei più prestigiosi vini d'Europa

New York, NY, 13 maggio 2021 - Rosenthal Wine Merchant (RWM) è lieta di annunciare la partnership con la società d'investimenti Incline Equity e di inaugurare una nuova fase di sviluppo dopo oltre quattro decenni di costante crescita.

Un passo che **Neal Rosenthal, iconico importatore americano**, con la sua partner Kerry Madigan, ha deciso di compiere non solo per favorire il successo di RWM ed espandere la sua influenza sul mercato del vino, ma anche per garantire il futuro ai rinomati viticoltori che fanno parte del suo portfolio, così come a tutto il suo team e ai clienti di lunga data. *"Questa collaborazione accrescerà ulteriormente la nostra consolidata esperienza professionale e culturale e ci consentirà di esprimere tutto il nostro potenziale, tanto come ambasciatori di eccezionali vini frutto del lavoro di aziende familiari multigenerazionali, quanto come leader nel mercato del vino statunitense"*, afferma Neal Rosenthal. *"I nostri valori e il nostro staff rimangono al centro di questa nuova iniziativa. Le risorse di Incline Equity ci permetteranno di crescere ulteriormente e svolgere un ruolo ancora più importante nel commercio di vini pregiati."*

Neal Rosenthal continuerà a gestire le operazioni quotidiane e a prendere tutte le decisioni riguardanti lo sviluppo del portfolio in qualità di CEO di Mad Rose Group, la holding della società di importazione e distribuzione Rosenthal Wine Merchant in New York, della società di distribuzione Rosenthal Wine Merchant in California e di Mad Rose Specialty Foods (che si occupa della linea di prodotti gourmet di Rosenthal).

Le risorse di Incline Equity sosterranno la crescita di Rosenthal Wine Merchant, consentendole di ampliare il portfolio di viticoltori, ottimizzare le operazioni interne ed espandere la presenza distributiva negli Stati Uniti. *"Incline offre una lunga storia nell'ambito della tecnologia, della costruzione di reti logistiche e nell'espansione delle organizzazioni di vendita"*, afferma Tom Ritchie di Incline Equity. *"Neal e il suo team hanno saputo fare di RWM un vero leader in un settore - quello dei fine wines - che è pronto per la crescita. Vediamo opportunità per tutti gli stakeholder del gruppo, dai dipendenti, ai produttori fino ai clienti"*.

"Siamo entusiasti di iniziare questa nuova avventura con Incline Equity", afferma Rosenthal. *"Questa partnership ci consentirà di realizzare il nostro enorme potenziale mantenendo allo stesso tempo la nostra integrità e restando fedeli alle nostre radici. A questo punto della mia carriera, il mio obiettivo è garantire un futuro solido all'azienda e a tutte le persone che hanno contribuito a renderla quella che è oggi. Il marchio Rosenthal rimarrà un simbolo duraturo dell'impegno della nostra compagnia nei confronti dei nostri produttori, realtà a conduzione familiare nei più grandi terroir dell'Europa occidentale"*.



In Italia Neal Rosenthal vanta un ampio portfolio di aziende vitivinicole di eccellenza: tra queste, solo per citarne alcune, in Piemonte: Luigi Ferrando a Ivrea (con il suo inimitabile Carema) e la famiglia Anfosso in Barbaresco (De Forville di Anfosso), Figli Luigi Oddero, i Fratelli Brovia; in Toscana Monteverdine, in Friuli Venezia Giulia Gravner, in Umbria Paolo Bea. E molte altre.

In crescita anche il numero di aziende italiane in ambito food di alta qualità: il Miele di Mario Bianco in Piemonte, Tartuflanghe ad Alba, l'olio di oliva La Poderina in Toscana, l'olio di oliva e altri prodotti (pasta, farina, lenticchie) di Paolo Bea in Umbria, l'acetaia Pedroni a Modena.

NOTE STAMPA

Sin dalla sua fondazione nel 1977, Rosenthal Wine Merchant si è affermato come uno degli importatori di vino pregiato più rispettati negli Stati Uniti. Spinto da una totale dedizione al terroir, il fondatore e CEO Neal Rosenthal si è sempre dedicato a lavorare con piccole aziende a conduzione familiare che producono quantità limitate di vini eccezionali. Oggi, il portafoglio Rosenthal comprende quasi tutte le aree viticole della Francia e le regioni vinicole italiane più illustri, nonché il distretto svizzero del Vallese e la Catalogna. Ciascun vino che porta l'iconica etichetta Rosenthal è imbottigliato e prodotto nel modo più naturale possibile da viticoltori di fama mondiale. RWM è orgogliosa dei rapporti straordinariamente stretti che la legano ai produttori: imprese multigenerazionali a conduzione familiare che condividono con la società americana l'impegno fondamentale per il "sense of place".

CONTATTI STAMPA
UFFICIO STAMPA ITALIA
Fcomm
Francesca Pelagotti
francescapelagotti@fcomm.it

UFFICIO STAMPA AMERICA
Claire's Italy
Claire Hennessy
claire@clairesitaly.com